

Plan de compensation

1er septembre 2020



**Votre aventure
commence
maintenant!**

COMMENCEZ VOTRE AVENTURE DÈS AUJOURD'HUI

La vie est très importante et vous voulez sûrement en profiter pleinement.

Un des plus beaux cadeaux de la vie est la possibilité de vivre une vie en santé, dynamique et heureuse. C'est un cadeau qu'on souhaite partager avec tout le monde. C'est pourquoi nous partageons le pouvoir de la nature depuis presque 50 ans.

Une fois que vous ressentez la différence, vous souhaitez que tous les gens qui vous entourent la ressentent aussi. Partager quelque chose qui vous aide est naturel... et peut être profitable.

Nous avons tous des buts et des rêves différents. Il est donc naturel pour nous de prendre différents chemins pour parcourir la vie. La beauté de Nature's Sunshine, c'est que peu importe ce en quoi vos rêves consistent, vous pouvez les réaliser. Laissez-nous vous aider!

Des gens comme vous obtiennent des récompenses de références chaque mois simplement en partageant les produits qu'ils aiment avec leurs amis. La première étape est la même pour tout le monde... commencer.





Vue d'ensemble du plan

PLAN DE PARTAGE INTERNATIONAL

Notre plan de partage international est composé de deux parties différentes qui agissent en harmonie – notre plan pour consultant et notre plan de partage pour clients/affiliés. Les consultants sont automatiquement éligibles de participer aux deux plans.

VUE D'ENSEMBLE

Dans notre monde d'aujourd'hui, les fanatiques de la santé sont passionnés par le partage de produits qu'ils aiment et envers lesquels ils ont confiance.

Nature's Sunshine offre une méthode simple pour vous permettre de partager et de gagner de l'argent, peu importe à quel point vous désirez vous impliquer :

1. Obtenez des profits au détail en achetant des produits en obtenant un rabais de consultant et en les revendant.
2. Obtenez jusqu'à 20 % de récompenses sur chaque achat client effectué par des gens référés par VOS consultants ou par VOS clients – sans limites!
3. Obtenez jusqu'à 10 % de récompenses sur chaque achat client effectué par des gens référés par les clients dans les groupes de VOS consultants – sans limites!
4. Obtenez 5 niveaux de récompenses lorsque les consultants de votre lignée descendante achètent et revendent des produits, avec une compression dynamique complète.*

De plus, les consultants sont automatiquement éligibles de participer au plan de partage pour clients/affiliés de Nature's Sunshine et pour obtenir des récompenses de références en argent de 15 %. Ces récompenses sont payées à tous les consultants actifs basés sur les ventes des clients qu'ils réfèrent personnellement.**



*Référez-vous à l'annexe pour les définitions de termes

**Référez-vous au dépliant du plan de partage pour clients/affiliés pour plus de détails



Notre plan pour consultant

COMMENT ÇA FONCTIONNE

En tant que consultant Nature's Sunshine, vous profiterez des bienfaits de bâtir une équipe et d'obtenir des récompenses de lignée descendante jusqu'à 5 niveaux de consultants. Vous recevrez aussi des rabais sur les prix au détail en plus d'obtenir le transport gratuit sur 2 commandes par mois!

La qualification pour les bienfaits (y compris les paiements) commence toujours par le partage ou par les achats et la revente de produits. On assigne à chaque produit une valeur qu'on appelle le volume d'achats (ou VP), qui est basée sur le prix du produit et publiée sur la liste de prix.

Les consultants sont éligibles de participer tant au plan de partage pour client/affilié qu'au plan pour consultant.

N'importe qui, qu'il soit client ou affilié, peut devenir un consultant en achetant un kit de démarrage et en acceptant l'accord de consultant (pour distributeur indépendant). Le statut de consultant est accordé pour une période de 12 mois. Après, un consultant peut choisir de renouveler son inscription en payant des frais de renouvellement.

De temps en temps, Nature's Sunshine peut organiser des promotions qui permettent aux consultants d'obtenir des avantages, des incitatifs et d'autres opportunités, y compris :

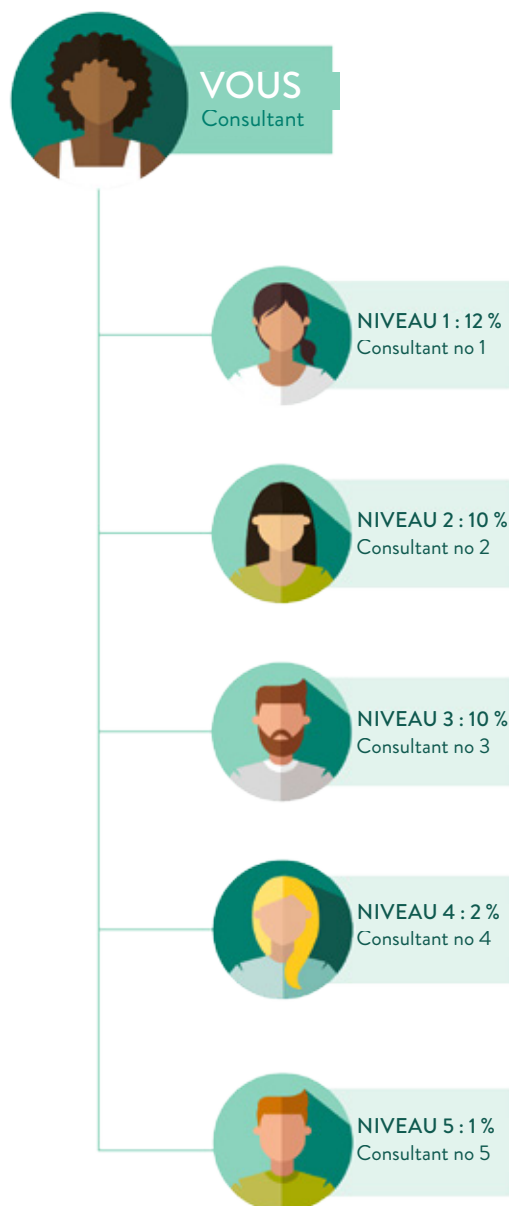
- Conférence
- Rencontres régionales
- Incitatifs de voyages
- Ventes et rabais
- Promotions et offres à court terme
- Récompenses et reconnaissance pour la progression de rang

LES RÉCOMPENSES

Les récompenses monétaires sont calculées pour chaque vente de consultant en se basant sur 3 choses :

1. Quel est le montant de VP de la vente?
2. Quels sont les consultants qui sont directement en lignée ascendante du CLIENT ou du CONSULTANT et qui sont qualifiés ce mois-ci pour le paiement?
3. Combien de niveaux de bénéficiaires y a-t-il entre le consultant de lignée ascendante et le consultant qui obtient des VP?
4. Combien y a-t-il de niveaux qualifiés entre le consultant de lignée ascendante (en se basant sur le rang), selon le tableau des commissions?

Les commissions des commandes de consultants proviennent des 5 premiers consultants qualifiés de lignée ascendante (en se basant sur le rang), selon le tableau des commissions :



LA QUALIFICATION AUX RANGS

Le rang chez Nature's Sunshine est octroyé à mesure que les consultants développent des groupes stables de consultants et de clients. La composante principale du rang est la quantité de produits vendue dans la lignée descendante lors d'un mois de calendrier. Le rang pour lequel vous êtes qualifié est basé sur trois critères : le volume de groupe (VG), le volume de groupe du 1er niveau et l'atteinte d'un volume minimal mensuel du volume organisationnel total (VOT).

1. Vous devez avoir de 300 à 1000 points de volume de groupe (VG)

$$\text{Votre VP} + \text{le VP de tous vos clients} = \text{VG}$$

- Les 6 premiers rangs nécessitent seulement un VG total de 300.
- Les rangs plus élevés nécessitent un VG de 1000.
- Un achat personnel n'est PAS requis.
- « Vos clients » comprend tous les clients qui sont RÉFÉRÉS par vos clients directement parrainés.

2. Vous devez avoir de 300 à 6000 points de volume de groupe de niveau 1

C'est le VP combiné de tous vos consultants de 1er niveau et de tous les clients dans leurs groupes. (Ceci n'inclut pas les clients dans le groupe de tout autre consultant).

3. Vous devez avoir de 1500 à 1 million de points de volume organisationnel total.

$$\text{Votre VP} + \text{VP de tous les consultants et clients de toute la lignée descendante} = \text{VOT}$$

TABLEAU DES RÉCOMPENSES DES RANGS/QUALIFICATIONS

RANG/ QUALIFICATION	CONSULTANT	CONSULTANT SÉNIOR	DIRECTEUR	DIRECTEUR 3000	DIRECTEUR 6000	DIRECTEUR EXÉCUTIF 12 000	DIRECTEUR EXÉCUTIF 25 000	DIRECTEUR EXÉCUTIF 50 000	PRÉSIDENTIEL 100 000	PRÉSIDENTIEL 200 000	CLUB DU PDG 500 000	CLUB DU PDG 1M
VG/mois (Total du VP du consultant + celui de ses clients)	--	300	300	300	300	300	300	1000	1000	1000	1000	1000
Exigence de volume de groupe du niveau 1	--	--	300	600	1200	2400	2400	4800	4800	4800	6000	6000
VOT/mois (VP du consultant + celui de sa lignée descendante entière)	--	--	1500	3000	6000	12 000	25 000	50 000	100 000	200 000	500 000	1M
NIVEAU 1	--	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
NIVEAU 2	--	--	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
NIVEAU 3	--	--	--	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
NIVEAU 4	--	--	--	--	--	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
NIVEAU 5	--	--	--	--	--	--	--	1%	1%	1%	1%	1%

EXEMPLE DE QUALIFICATION AU RANG :

Maria est devenue une consultante avec Nature's Sunshine l'an dernier. Elle publie souvent des liens vers des rabais sur les réseaux sociaux et elle a référé plusieurs clients. Certains de ses clients ont même décidé de devenir un consultant comme elle!

Le mois dernier, Maria et plusieurs de ses clients ont commandé des produits de Nature's Sunshine. Le total de VP de tous ces achats était de 925—c'était son volume de groupe (VG). De plus, elle a référé 3 consultants – ce sont les consultants de son 1er niveau. Leur volume de groupe total était de 3200. Finalement, le total du mois pour le VP de tout le monde dans sa lignée descendante était de 37 000.

Il est facile de déterminer le rang de Maria – son volume de groupe de 925 dépasse le minimum de 300 pour tous les rangs, jusqu'à celui de directeur exécutif 25 000. Avec son volume de groupe de consultants de premier niveau de 3200, son volume de groupe de niveau 1 dépasse le minimum de 2400 pour directeur exécutif 25 000. (Note : Maria aurait pu atteindre ces qualifications avec 1 seul consultant de niveau 1, du moment que le VG de ce consultant était d'au moins 2400). Finalement, son VOT de 37 000 était pleinement suffisant pour qu'elle puisse atteindre le rang de directeur exécutif 25 000 (qui en nécessite 25 000).

En tant que directrice exécutive 25 000, Maria se qualifie pour des commissions pour 4 niveaux d'achats de consultant.

COMMENT MARIA PEUT-ELLE PROGRESSER DE RANG?

Maria se qualifie amplement à son rang actuel. La prochaine progression de rang qu'elle peut réaliser est jusqu'à directeur exécutif 50 000. Pour l'atteindre, elle n'a besoin que d'accroître son VG jusqu'à 1000, son VG de premier niveau jusqu'à 4800 et son VOT jusqu'à 50 000. Lorsqu'elle atteindra ceci, elle pourra obtenir des commissions pour tout consultant et ce jusqu'à 5 niveaux.

Note : selon les règles du plan, les consultants obtiennent leur paiement du mois actuel en se basant sur le rang qu'ils ont atteint le mois précédent. Ceci permet à Nature's Sunshine de calculer et de payer les récompenses rapidement, sans avoir à attendre jusqu'à la fin du mois actuel.

L'OCCASION DE DÉVELOPPEMENT D'UN REVENU GRÂCE AU PLAN DE PARTAGE POUR CLIENT/AFFILIÉ

Les consultants sont éligibles à gagner un revenu lorsque de nouveaux individus dans leur lignée descendante obtiennent des récompenses de références en partageant avec de nouveaux clients. Ils sont éligibles à gagner des récompenses en tant que promoteur original ou en tant que premier ou deuxième consultant de lignée ascendante du promoteur original.



SOYEZ RÉCOMPENSÉS LORSQUE LES CLIENTS DE VOTRE LIGNÉE DESCENDANTE PARTAGENT

Les consultants sont éligibles de recevoir des commissions eux-aussi sur les ventes de leurs clients qui sont de 2 à 3 niveaux plus loin qu'eux. Les individus de lignée ascendante sont choisis parmi les consultants de lignée ascendante immédiats qui ont eu du VG lors du mois précédent. Leur qualification est ensuite évaluée en se basant sur leur rang. La compression dynamique* n'est pas utilisée. Voir la table de récompenses de rang/qualifications à la page 12 pour voir comment les consultants obtiennent des récompenses.

TABLEAU DE PARTAGE DES CLIENTS

PERSONNE	EXIGENCE	PAIEMENT	QUAND/COMMENT
Promoteur	Client ou consultant actif	15 % de l'achat*	Calculé immédiatement
Consultant de LA du promoteur	Consultant sénior	Jusqu'à 20 % du VP	10 % calculé immédiatement pour un consultant sén. Ou 15 % pour directeur 3000
Consultant de LA2 du promoteur	Directeur 3000	Jusqu'à 10 % du VP	5 % calculé immédiatement**

*Les consultants reçoivent cette récompense en argent. Elle est calculée à 15 % du coût final de l'achat, en devise locale, avant les frais de transport et les taxes.

**+5 % du VP à la fin du mois si la lignée ascendante a des ventes de nouveau client de 260 \$ ce mois-ci

BONI DE DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

Le plan offre aussi une occasion spéciale additionnelle de boni de développement d'entreprise pour les consultants qui atteignent un rang de directeur exécutif de 12 000 ou plus. Ce boni est payé chaque mois, en se basant sur le RANG et le VOT atteint lors du mois complété. La progression de rang accroît le pourcentage payé par ce boni, et chaque rang a un montant payable maximal.

ENTREPRISE CHEZ NSP CANADA		
RANG	GAINS	GAINS MAXIMAUX
Club du PDG 1M	Qualifié pour gagner jusqu'à 2,00 % du VOT	5000 \$ CAD
Club du PDG 500 000	Qualifié pour gagner jusqu'à 1,75 % du VOT	3750 \$ CAD
Présidentiel 200 000	Qualifié pour gagner jusqu'à 1,50 % du VOT	2500 \$ CAD
Présidentiel 100 000	Qualifié pour gagner jusqu'à 1,25 % du VOT	2000 \$ CAD
Directeur exécutif 50 000	Qualifié pour gagner jusqu'à 1,00 % du VOT	1200 \$ CAD
Directeur exécutif 25 000	Qualifié pour gagner jusqu'à 0,75 % du VOT	800 \$ CAD
Directeur exécutif 12 000	Qualifié pour gagner jusqu'à 0,50 % du VOT	400 \$ CAD

TABLEAU DE PRIX DE VOLUME

(POUR LES CONSULTANTS QUI FONT DES ACHATS SIGNIFICATIFS)

MONTANT MINIMAL DE LA COMMANDE	RABAIS DE PRIX DE CONSULTANT*	FACTEUR DE RABAIS DE VP POUR COMMISSION
650 \$	10 %	0 %
975 \$	15 %	20 %
1300 \$	20 %	33 %
2600 \$	30 %	66 %

Nature's Sunshine se distingue en permettant à ses consultants (ses distributeurs indépendants) d'emmagasiner et de présenter des produits dans un magasin. Les rabais publiés ci-dessus permettent à ces détaillants de maintenir des marges de profits similaires à celles de leurs autres fournisseurs de produits qui ne sont pas des entreprises à paliers multiples. Pour faciliter ceci, les quantités de VP pour les achats recevant un rabais de 15 % (ou plus) sont réduits comme il est indiqué ci-dessus, pour le calcul des commissions de lignée ascendante. Toutefois, pour la qualification de rang de tous les individus de lignée ascendante, le VP complet est octroyé.



Annexe

AFFILIÉ

Une personne qui a accepté un accord d'affiliation et qui est donc éligible pour recevoir ses récompenses de références sous forme monétaire plutôt que sous forme de crédits de produits.

BONI DE DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

Le plan offre aussi l'opportunité d'obtenir boni de développement d'entreprise pour les consultants qui atteignent un rang de directeur exécutif de 12 000 ou plus. Ce boni est payé chaque mois, en se basant sur le RANG et le VOT atteint lors du mois complété. La progression de rang accroît le pourcentage payé par ce boni, et chaque rang a un montant payable maximal.

CLIENT

Un individu qui peut acheter directement auprès de Nature's Sunshine à des prix de client et qui peut participer au programme de références.

CLIENT ACTIF

Un client qui a référé un nouveau client ou qui a effectué un achat personnel lors des 90 derniers jours.

CLIENT INACTIF

Un client qui n'a pas référé de nouveaux clients qui ont acheté de NSP lors des 90 derniers jours ou qui n'a pas fait d'achats auprès de NSP lors de cette période.

COMMISSION

L'argent gagné par un consultant grâce à la lignée descendante du consultant est considéré comme une commission (c'est-à-dire, une compensation de non-salarié).

COMPRESSION DYNAMIQUE

Ce processus maximise les paiements totaux à 5 consultants qualifiés de lignée ascendante. Si un consultant individuel de lignée ascendante ne dispose pas du rang requis pour recevoir un paiement pour un certain niveau de lignée descendante, Nature's Sunshine va continuer de rechercher dans la lignée ascendante jusqu'à ce qu'un consultant qualifié pour ce rang soit trouvé. Ce processus continue jusqu'à ce que tous les 5 niveaux soient payés (la seule exception étant si aucun individu qualifié de lignée ascendante ne peut être trouvé).

CONSULTANT

Un individu qui a acheté un kit de démarrage de consultant et qui a accepté l'accord de consultant, ce qui leur permet d'acheter des produits à des prix réduits de consultant, qui a la possibilité de bâtir une équipe et qui est éligible à des paiements de lignée descendante.

CONSULTANT ACTIF

Un consultant qui a soit acheté un kit de démarrage de consultant ou qui a payé les frais de renouvellement lors des 12 derniers mois.

FRAIS DE RENOUVELLEMENT

Un frais annuel qui donne aux consultants un rabais de 25 % sur le prix de détail des produits NSP, l'accès à leur arrière-boutique virtuelle, l'accès au système de gestion de l'apprentissage (SGA), la possibilité d'obtenir des commissions jusqu'à 5 niveaux dans leur lignée descendante, la participation au programme de bonis et des mesures incitatives en bonis et des privilèges d'achat exclusifs.

KIT DE DÉMARRAGE DE CONSULTANT

Un ensemble de documents et d'outils ayant pour thème le partage qui comprennent une éligibilité de consultant de 12 mois. Si un client achète le kit de démarrage et accepte l'accord de consultant, il devient alors un consultant.

PLAN DE PARTAGE POUR CLIENT/AFFILIÉ

Le nouveau plan permet même aux CLIENTS d'obtenir des rabais et un revenu en référant (parrainant) d'autres clients auprès de Nature's Sunshine. Ce revenu est basé sur le coût du produit dans la devise locale et il est calculé immédiatement (dans un délai de 30 minutes). En plus de la personne qui a référé le client, 2 consultants de lignée ascendante reçoivent aussi un paiement. Voir le tableau de partage des clients pour les règlements.

PROGRAMME DE RÉCOMPENSES DE RÉFÉRENCES

Les consultants et les clients sont éligibles à gagner un revenu en référant d'autres clients à Nature's Sunshine. Les gains sont gagnés selon le coût du produit en devise locale et sont calculés dans un délai de 30 minutes. En plus de la personne qui a référé le client, deux consultants de lignée ascendante peuvent aussi recevoir un paiement.

RABAIS

Les économies données à n'importe quel acheteur soit grâce à un coupon ou à une offre, ou celles données à un consultant selon le tableau de prix de volume.

RANG

Un niveau de leadership octroyé sur une base mensuelle à un consultant selon son statut en tant que leader, mettant l'accent sur les ventes aux clients, sur celles des consultants de premier niveau et sur les ventes totales de lignée descendante. Voir le tableau des rangs pour les règlements.

VOLUME D'ACHAT (VP)

Chaque produit mis en vente a une valeur en VP, qui est incluse sur la liste de prix du consultant. Le VP est la base pour toutes les qualifications et tous les paiements. Il est octroyé lorsque des commandes de produits sont effectuées. Les quantités de VP sont similaires pour des produits similaires dans chaque pays où NSP est présente, ce qui constitue une intégration et une occasion d'affaires internationales.

VOLUME DE GROUPE (VG)

Le volume d'achat d'un consultant (VP) + le VP de TOUS les clients dans leur groupe, ce qui ne comprend PAS tout client qui est dans la lignée descendante de tout autre consultant.

VOLUME TOTAL ORGANISATIONNEL (VOT)

Le VP du consultant + le VP de TOUS les consultants et clients dans sa lignée descendante.

